

Agenda

1. Halbjahr 2016 im Überblick

Finanzielle Ergebnisse

Ausblick

Fragen

HUBER+SUHNER Polatis

Fokus «Mobilität der Zukunft»

Stehlunch

Urs Kaufmann (CEO)

lvo Wechsler (CFO)

Urs Kaufmann (CEO)

Urs Ryffel (COO Fiberoptik)

Patrick Riederer (COO Niederfrequenz)





Dynamisches erstes Halbjahr 2016

Deutliches Wachstum

- Auftragseingang und Umsatz klar über Vorjahr alle drei GBs organisch im Plus
- Wachstumsschub im Kommunikationsmarkt

Hohe Profitabilität

- EBIT-Marge zweistellig übertrifft mittelfristiges Zielband
- Markanter Anstieg Konzerngewinn

Akquirierte Geschäfte mit starker Entwicklung

- Polatis: Akquisition im Juni 2016 vollzogen Technologieführer «Optical Switching»
- Cube Optics und Astrolab sehr erfolgreich unterwegs

· Wichtige Weichen gestellt

- CEO Nachfolge geregelt: Urs Ryffel übernimmt per 1. April 2017
- Aufteilung der Fiberoptik in zwei Geschäftsbereiche entschieden

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

3

1. Halbjahr 2016 im Überblick



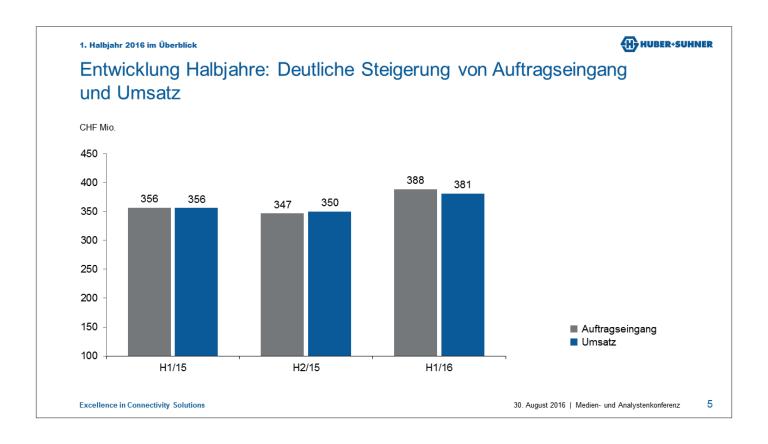
Zahlen auf einen Blick

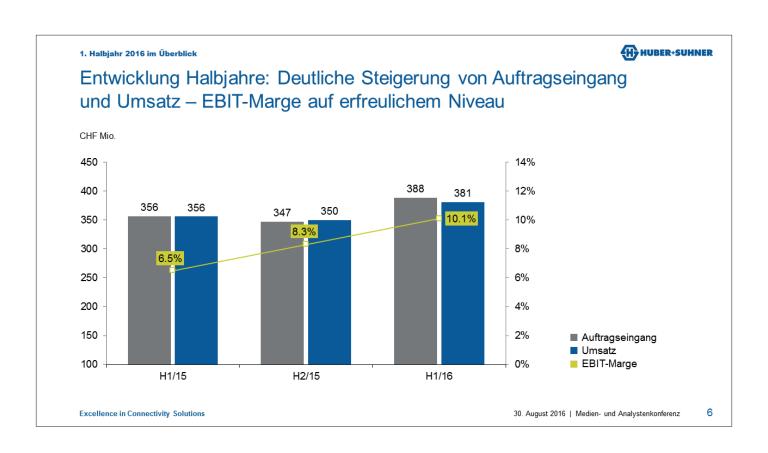
CHF Mio.

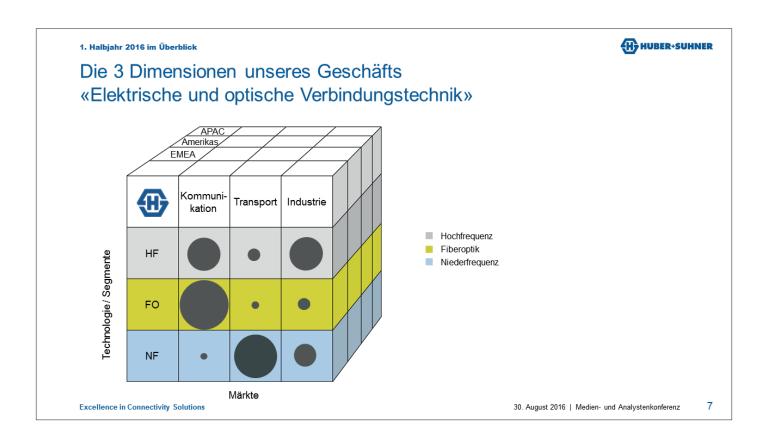
	H1/16	H1/15	Δ%
Auftragseingang	388.4	356.3	+9.0
Umsatz	381.2	356.1	+7.1
Betriebsergebnis (EBIT) • in % vom Umsatz	38.4 10.1	23.3 6.5	+65.2
Konzerngewinn • in % vom Umsatz	29.9 7.9	6.1 1.7	+392.2

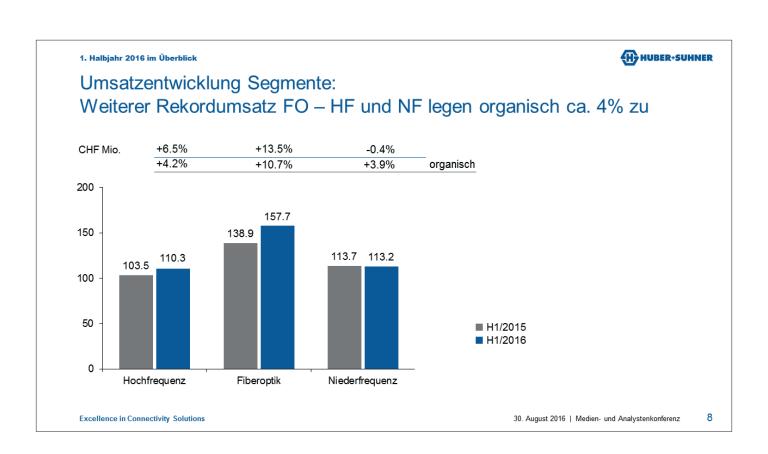
Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz











Hochfrequenz: Zurück auf dem Wachstumspfad – zweistellige EBIT-Marge

CHF Mio.

	H1/16	H1/15	Δ%
Auftragseingang	113.0	97.8	+15.5
Umsatz	110.3	103.5	+6.5
Betriebsergebnis (EBIT)	14.0	8.8	+57.7
 in % vom Umsatz 	12.7	8.5	

Wichtigste Aspekte

- Markant höherer Auftragseingang
- · Wichtigste Impulse vom Mobilfunkgeschäft
- · Hightech-Nischen stabil
- Astrolab-Erfolge im Bereich «Luft-, Raumfahrt und Verteidigung»
- · Deutliche Steigerung Betriebsergebnis

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

9

H HUBER+SUHNER

1. Halbjahr 2016 im Überblick

Fiberoptik:

Boom setzt sich fort - Rekordzahlen auf allen Stufen

CHF Mio.

	H1/16	H1/15	Δ%
Auftragseingang	170.2	137.5	+23.8
Umsatz	157.7	138.9	+13.5
Betriebsergebnis (EBIT)	21.4	14.4	+48.3
• in % vom Umsatz	13.5	10.4	

Wichtigste Aspekte

- · Stärkstes Semester in der Geschichte
- Breit abgestützte Erfolge bei LTE-Rollouts Indien als wichtiger Wachstumstreiber
- Cube Optics mit anhaltend steiler Wachstumskurve
- Hohe Ertragskraft trotz Preisdruck
- Akquisition Polatis führende Technologie eröffnet neue Perspektiven

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

H HUBER+SUHNER

Niederfrequenz: Insgesamt stabiler Umsatz – verbesserte Ertragskraft

CHF Mio.

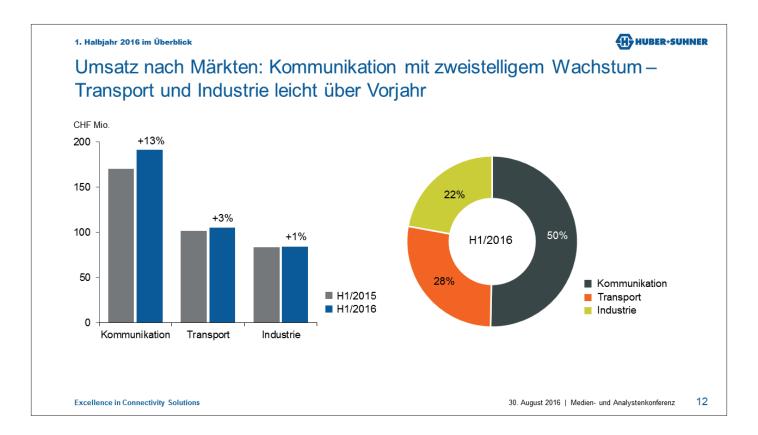
	H1/16	H1/15	Δ%
Auftragseingang	105.2	121.0	-13.1
Umsatz	113.2	113.7	-0.4
Betriebsergebnis (EBIT)	6.6	3.6	+81.7
• in % vom Umsatz	5.9	3.2	

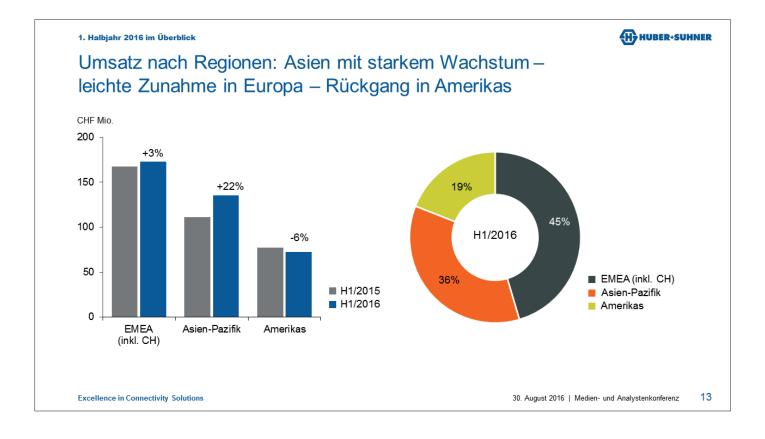
Wichtigste Aspekte

- Hauptfokus Ertragsverbesserung: Fortschritte erkennbar
- · Organisch mehr Umsatz Devestition Composites
- · Weniger neu gebuchte Aufträge im Bahnmarkt
 - China stabil
 - Europa deutlich tiefer als Vorjahr
- Umsatzwachstum im Automobilbereich gute Pipeline

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz





HUBER+SUHNER

Fazit 1. Halbjahr 2016 Fit für die Zukunft

- Nach Währungskrise eingeleitete Massnahmen zeigen die erwartete Wirkung
- · Geschäftsvolumen deutlich über Vorjahr
- Profitabilität auf erfreulich hohem Niveau
- Akquisition Polatis: neue Option f
 ür die Zukunft geschaffen
- Überzeugende Nachfolgelösungen aus den eigenen Reihen

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

Agenda

1. Halbjahr 2016 im Überblick

Finanzielle Ergebnisse

Ausblick

Fragen

HUBER+SUHNER Polatis

Fokus «Mobilität der Zukunft»

Stehlunch

Urs Kaufmann (CEO)

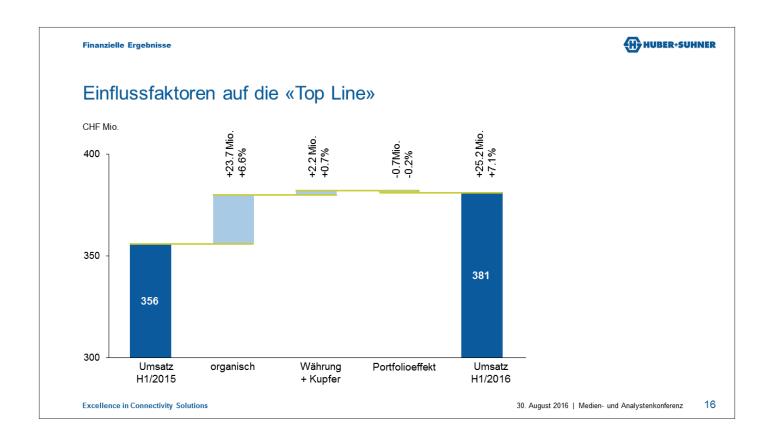
Ivo Wechsler (CFO)

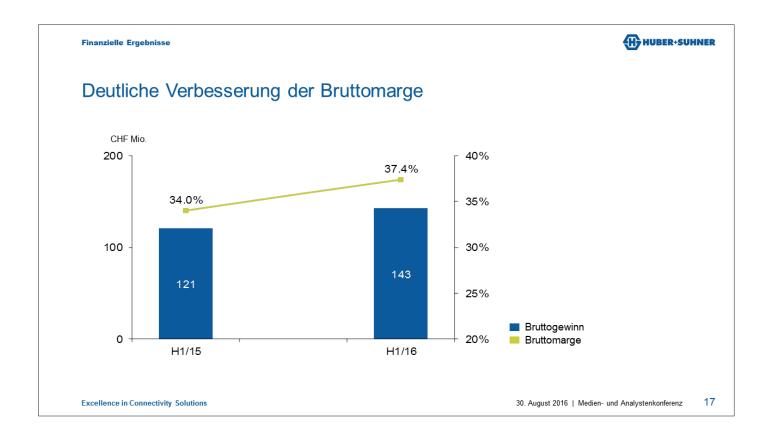
Urs Kaufmann (CEO)

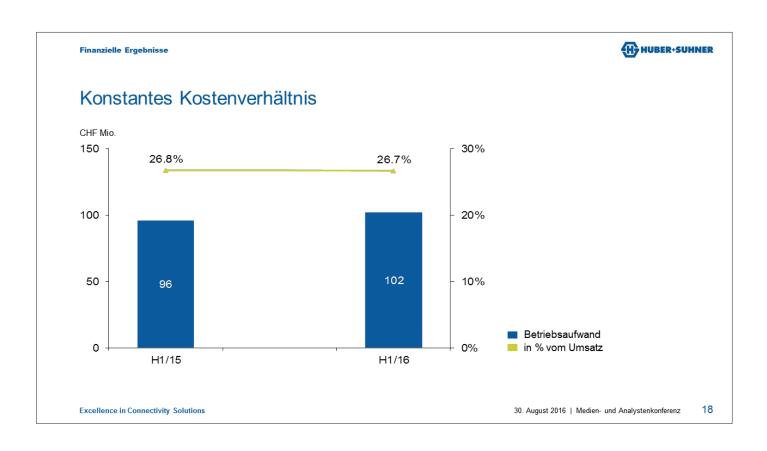
Urs Ryffel (COO Fiberoptik)

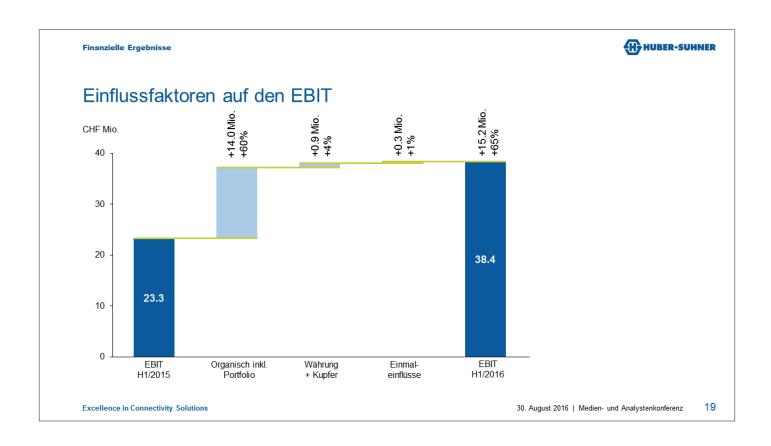
Patrick Riederer (COO Niederfrequenz)

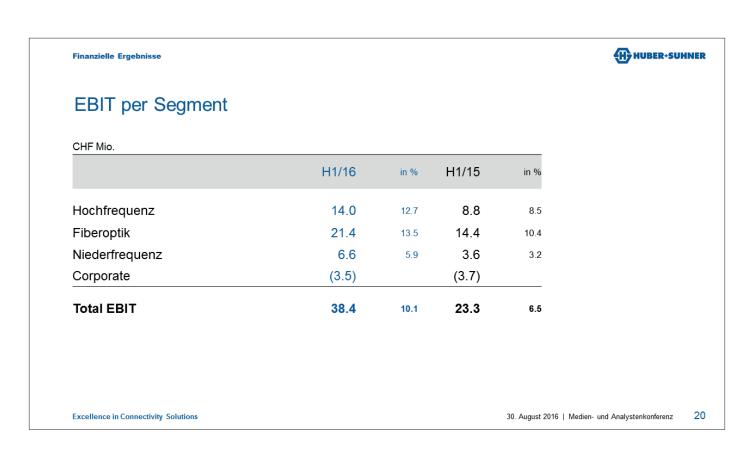


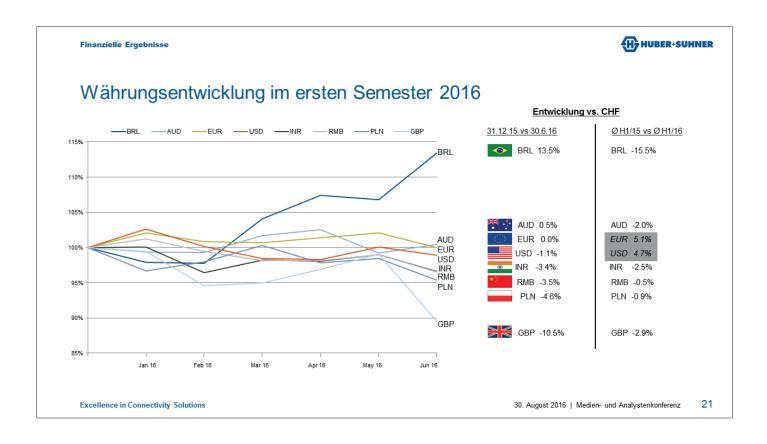


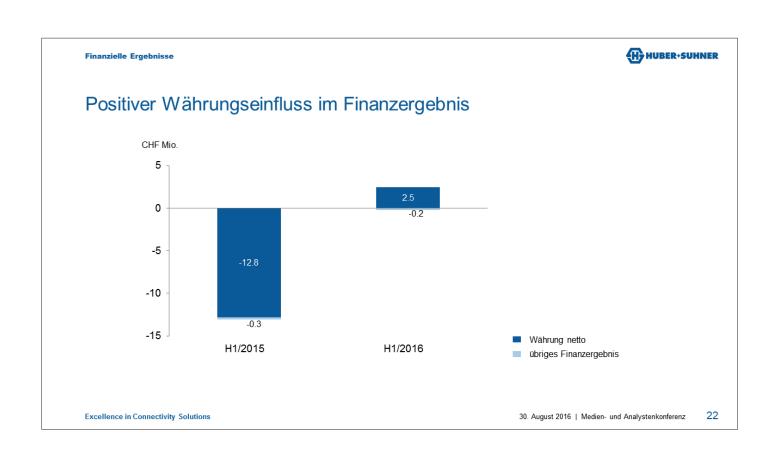


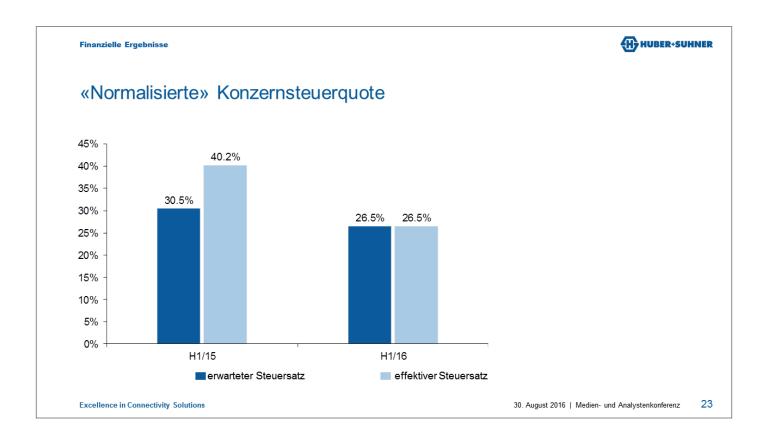


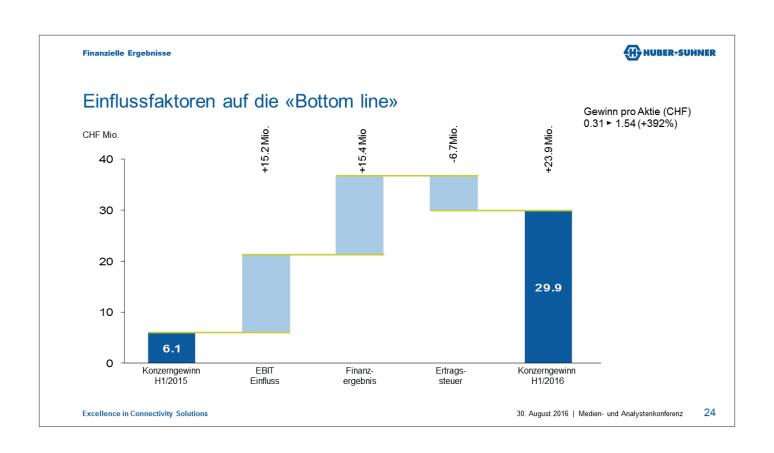


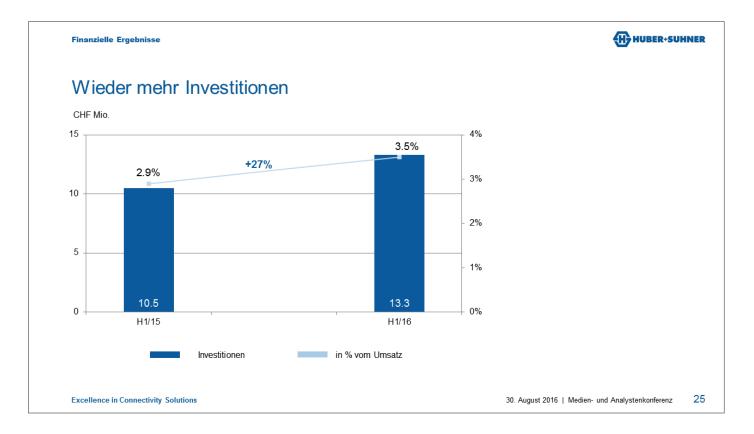












Finanzielle Ergebnisse



Auswirkungen der Polatis Akquisition

MCHF	
Erworbene Nettovermögenswerte	0.1*
Latente Steuerguthaben/-verbindlichkeiten	-0.2
Immaterielle Anlagen aus Akquisition**	11.4
Goodwill	<u>14.3</u>
Anschaffungskosten	25.7

*inkl. MCHF 0.8 Cash und MCHF 3.5 Bankverbindlichkeiten

P+L Einfluss H1/2016: MCHF 1.1 Umsatz / MCHF -0.6 EBIT (davon -0.5 M+A Kosten)

Nettogeldabfluss H1/2016 inkl. Rückführung Bankverbindlichkeiten	27.3
The state of the s	

Excellence in Connectivity Solutions

^{**}Technologie, Marken: zusätzliche jährliche Abschreibung von MCHF 1.5

Finanzielle Ergebnisse



Solide Bilanz

CHF Mio.	30.06.2016	31.12.2015	A	30.06.2015
Liquide Mittel	133	160	-17%	124
Üb. Umlaufvermögen	316	281	12%	307
Anlagevermögen	326	337	-3%	312
Finanzschulden	0	0		0
Diverse Passiven	160	129	24%	141
Eigenkapital	615	650	-5%	602
in %	79%	83%		81%
Bilanzsumme	775	778	0%	743
Nettoliquidität	133	160	-17%	124

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

27

Finanzielle Ergebnisse



Übersicht Freier Cash Flow

CHF Mio.	H1/16	H1/15
Geldfluss aus Geschäftstätigkeit	34.7	24.4
Geldfluss aus Investitionstätigkeit*	(37.9)	(12.3)
Freier operativer Cashflow	(3.2)	12.1

Dividende	(19.5)	(27.3)
Veränderung eigene Aktien	(1.4)	(0.3)
Freier Cashflow	(24.1)	(15.5)

*ohne Wertschriften

Excellence in Connectivity Solutions

Finanzielle Ergebnisse



Finanzielle Würdigung H1/16

- Deutliches organisches Wachstum
- Zweistellige operative Ertragskraft
- Markanter Anstieg Konzerngewinn
- Anhaltend hoher Geldfluss aus Geschäftstätigkeit

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

29

Agenda

1. Halbjahr 2016 im Überblick

Finanzielle Ergebnisse

Ausblick

Fragen

HUBER+SUHNER Polatis

Fokus «Mobilität der Zukunft»

Stehlunch

Urs Kaufmann (CEO)

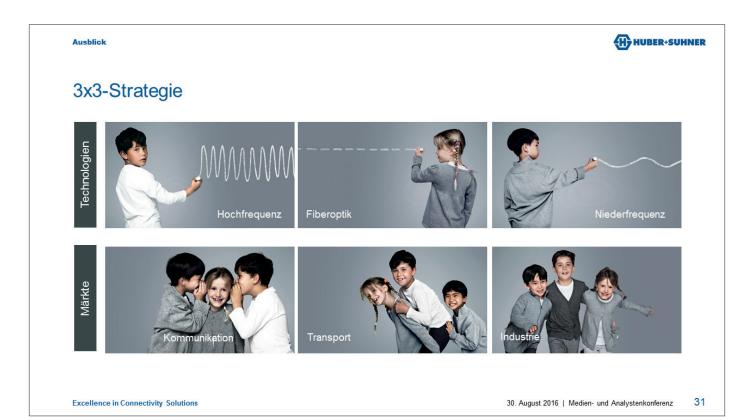
lvo Wechsler (CFO)

Urs Kaufmann (CEO)

Urs Ryffel (COO Fiberoptik)

Patrick Riederer (COO Niederfrequenz)









Ausblick

H HUBER+SUHNER

Marktentwicklung im zweiten Halbjahr 2016 Weiterhin positive Entwicklung, geprägt von der Kommunikation

Kommunikation

- Hohes Geschäftsvolumen durch laufende LTE-Rollouts
- Fiber to the Home Anlaufen neuer Projekte
- Cube Optics anhaltend stark Umsatzbeiträge Polatis

Transport

- Bahnmarkt vorübergehend eher etwas schwächer
- Automobil mit spannenden Projekten, die erst mittelfristig voll umsatzwirksam werden

Industrie

Aufgrund eher verhaltener Weltwirtschaftslage insgesamt geradeaus

Üblicher saisonaler Einfluss im zweiten Halbjahr

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

Ausblick



Ausblick Gesamtjahr 2016

Annahme: unveränderte Währungssituation

Erwartete Entwicklung:

- · Wachstum von mindestens 5%
- EBIT-Marge im Gesamtjahr leicht über dem mittelfristigen Zielband von 6-9%

Excellence in Connectivity Solutions

30. August 2016 | Medien- und Analystenkonferenz

